



## **RAPPORT DE MISSION : RENCONTRES ENTRE NSO ET LES PARTENAIRES AU MALI SUR G4AW**

**20 – 26 Juin 2014**

### **INTRODUCTION**

Agriprofocus a assigné à Agri Hub Mali de faciliter la mission de la NSO en direction des partenaires du Mali, en vue de diffuser les informations relatives au 2eme appel à proposition relatives aux Géo données pour l'Agriculture et l'Eau communément appelé G4AW.

Pour ce faire, Agrihub Mali a initié un certain nombre d'activités dans la phase préparatoire en vue de faciliter le déroulement de la mission de Mr Ivo Walsmit de la NSO.

### **PHASE PREPARATOIRE**

La phase préparatoire s'est déroulée deux semaines avant la mission avec comme activités principale:

- la rencontre d'échange avec Mr Peter Peter Zoutewelle de l'ambassade des Pays Bas au Mali ;
- le recrutement d'un consultant pour l'élaboration d'un quick scan ;
- les échanges en ligne via skype avec Mr Ivo Walsmit de la NSO ;
- les contacts et invitations des structures potentiellement intéressées

Les principaux résultats de ces activités sont consignés dans le tableau suivant :

Activités	Parties prenantes	Résultats
Rencontre d'échanges avec l'ambassade du mali au Pays Bas	Idrissa Ba Coordonnateur AgriHub Mali Victor Van Der Linden Assistant au coordonnateur Peter Zoutewelle, Premier Secrétaire Eau Ambassade du Royaume des Pays-Bas au Mali	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Partage de l'objet de la mission</li> <li>• Echanges sur les structures potentielles pouvant être visitées</li> <li>• Mise en relation avec des partenaires de l'ambassade et des officiels du gouvernement travaillant dans le secteur</li> </ul>
Quick scan dans le domaine de l'Eau et l'Agriculture	Consultant Bakary Diarma a été engagé pour faire le Quick scan	Rapport diagnostic disponible et partagé avec Ivo Walsmit de NSO et Agriprofocus
Echanges en ligne via skype avec Mr Ivo Walsmit de la NSO	Idrissa BA Ivo Walsmitt	Echange sur la mission et envoi de fat sheet sur NSO et Validation de l'agenda des rencontres
Invitation des structures et partenaires potentiels	Idrissa Ba et Responsables des structures via email, et téléphone	Un agenda de rencontre a été validé en conséquence avec les

		différentes parties prenantes
--	--	-------------------------------

### **III. DEROULEMENT DES RENCONTRES ENTRE NSO ET PARTENAIRES POTENTIELS**

Suivant l'agenda préétabli par le coordonnateur d'Agri Hub Mali, la mission s'est déroulée de manière satisfaisante comme prévue. Toutefois il y'a lieu de souligner que :

- la rencontre prévue avec Care Mali i n'a pu se tenir en raison de l'indisponibilité du directeur de Care ;
- la visite de la ferme de Tambaroua Farming tenue le 26 avril 2014, n'était pas prévue dans le programme préliminaire ;

Le tableau qui suit fait la synthèse des différents partenaires rencontrés

<ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Rencontre avec l'Ambassade des Pays Bas</b></li> <li>• <b>Mr. Peter ZOUTEWELLE</b></li> <li>• <b>Mr. Mamadou LANDOURE</b></li> <li>• <b>Mrs. Caro PLEYSIER</b></li> </ul> <p>Cette rencontre avec l'ambassade des Pays Bas avec comme objectif d'échanger sur l'objectif de la mission, de la clarifier ;</p> <p>L'Ambassade a fait une mise à jour sur les priorités au niveau de la politique et sur les dernières opportunités sur le G4AW au mali ;</p> <p>Pour l'ambassade ce n'est pas seulement de contribuer à la sécurité alimentaire à travers les projets et les business modèles qui seront développés par le G4AW mais également et surtout que soit intégré le renforcement des capacités du gouvernement malien. Cela pourrait se faire à travers un partenariat bilatéral de Gestion Intégrée des Ressources en Eau (GIRE) qui a pour objectif d'augmenter la résilience de mali et d'accroître la sécurité alimentaire avec une gestion plus efficiente de la ressources eau</p> <p>L'ambassade a également sollicité de procéder au lancement du second round des appels à propositions pour le G4AW, à travers l'ambassade du Mali</p>
<p><b>Rencontre avec la Direction du Génie Rural,</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Mr Mamadou DIALLO, Directeur du Génie rural</li> <li>• Mr CISSE, Assistant au Directeur</li> </ul> <p>Au cours de cette rencontre le Génie rural a abordé entre autres questions :</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• La Péjoration climatique, les changements climatiques et la nécessité d'informations données fiables pour donner aux agriculteurs sur les dates de semis qui par exemple permettront d'éviter les pertes liées au re-semis.</li> <li>• Les Données fiables par rapport aux temps et à l'espace comme outils de gestion des exploitations</li> <li>• Prévision des calamités et Gestion des inondations et des pâturages</li> </ul> <p>Spécifiquement, ils ont posé les questions suivantes :</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Qui doit présenter des projets</li> <li>2. Qu'Est-ce que la NSO attend de la Direction du Génie rurale</li> </ol> <p>Suite aux réponses apportées à ces questions, la Direction du génie rurale a précisé qu'elle n'accompagne pas les producteurs, mais en amont elle intervient dans :</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• l'aménagement hydro agricole</li> <li>• Injection de l'investissement</li> </ul> <p>Dans le cadre de sa mission elle a recours à des données satellitaires pour l'aménagement des plaines</p>

(données météo, climato, pédologique hydrologiques, hydrauliques et hydrométriques). A cet effet, ils ont recours aux données satellitaires dans le cadre des études (ces données sont achetées par le Génie rurale) pour :

- la planification des aménagements et éviter de travailler pendant les périodes de risques comme les années exceptionnelles de crues.
- la vue d'ensemble du bassin versant avec les données satellitaires
- le suivi de l'évolution des cours d'eau

Le Génie Rural a par la suite informé la mission de l'existence d'un projet sur l'utilisation des données satellitaires au niveau de l'IER.

En effet, l'IER avait un projet pour la fourniture d'image pour l'agriculture irriguée (pour ce projet le Génie rural devait être le point focal, mais n'avait pas d'espace pour recevoir les données. Projet AMESD. Pour des informations complémentaires, la mission peut se rapprocher auprès du Laboratoire sol eau Sotuba IER (Amala Diakité 76 36 54 84). Ce projet qui devait prendre fin en 2012.

Direction nationale de l'Hydraulique, Chef de Division Suivi et Gestion des Ressources en eau :

- **Mr Navon CISSE : Chef de Division**
- **Mama Yena Chef de Section de Surface**

1. Est-ce pour la télédétection pour l'eau et l'agriculture ;
2. Il Ya peu de stations de mesure pour les cours d'eau, notamment au sud dans le delta.
3. Il y'a un besoin de connaissance pour suivre les eaux de surfaces, de même que les eaux souterraines par télédétection
4. Attente de la structure sont nombreuses.
5. Mr CiSSE a par ailleurs suite à ces constats et questions fait part de la mission fondamentale de la Division qui est de conseiller le gouvernement pour tous les types usages de l'eau notamment la consommation humaine, l'élevage et l'agriculture. A ce titre elle procédé a une évaluation continue de la ressource, d potentiel pour une bonne répartition en fonction des usagers. Elle produit ainsi un Bulletin hebdomadaire pour informer chaque semaine les populations.

En termes de défis la Division fait face :

au déficit de connaissances pour l'interprétation des images satellitaires notamment les données brutes relatives à l'évaluation des connaissances et du suivi des ressources en eau ;

à une incapacité à interpréter les SIG (ARGIS)- Quantum GIS

à un manque d'outils pour la prévision sur les pluies pour faire face également aux calamités notamment les inondations dans les villes ;

#### **Rencontre avec Mr Bakari Kone, Directeur de Wetlands International**

Wetland fait partie des partenaires qui sont au courant de l'initiative et avait tenté durant le 1<sup>er</sup> call de préparer une proposition pour soumission. Cependant cela n'a pu se et ce 2<sup>ème</sup> appel est une opportunité.

Au cours de la rencontre les échanges ont porté sur :

1. Les zones agro écologiques ciblés pour la proposition> Est ce que le call couvre aussi bien les zones de cultures sous irrigations et les zone sous cultures sous pluie>
2. Par rapport à implication du Secteur Privé au regard du contexte du Mali. Wetland s'est interrogé sur les types de compagnies à mobiliser car présentement le seul secteur privé avec lequel Wetland travaille présentement est le secteur de micro finance.
3. Wetland a posé la question de comment mobiliser l'intérêt du secteur privé dans une telle proposition ? Est-ce que les producteurs seront prêts à payer les services d'informations fournies?
4. Wetland voit APECAM comme un bon partenaire à mobiliser.

Wetland voit aussi un intérêt des bailleurs de fonds dans l'utilisation des données satellitaires pour une meilleure planification des ressources de financement. Pour éviter de financer des ressources dans des endroits risqués.

#### **Rencontre avec Helvetas**

- **organisation suisse de development qui comme priorités l'éducation, l'agriculture et l'assainissement. Elle intervient principalement à Sikasso et aussi dans le Delata interieur du Niger. Elle coopere avec Rainfoundation des Pays Bas**
- **Their priorities are : education, agriculturre and sanitation**
- **Work mainly in the Sikasso region, but also in the Inner Niger Delta**
- **The work together with the Rainfoundation from the Netherlands**

#### **SNV Catherine Le come Conseillère en Elevage/Pastoralisme**

**Pierre Gravel** : Secteur Energie Renouvelable

L'équipe de la SNV a soulevé les questions suivantes :

Est-ce qu'il y a eu une proposition d'organisation du Mali lors du 1<sup>er</sup> appel à proposition de G4AW ?

Est-ce que SNV peut avoir une approche régionale ou globale et non par pays pour soumettre une proposition ?

Est-ce que NSO peut orienter les partenaires pour la collecte des données ? NSO peut faciliter les orientations avec les fournisseurs de données au Pays Bas ?

Suite aux réponses à ces questions, la SNV a fait part des expériences en cours dans la région notamment :

1. JRC financé UE: Projet de surveillance pastorale : Ce projet produit divers services dont des carte satellitaire sur la biomasse et l'eau pour les pasteurs ; la mise à la disposition des cartes aux utilisateurs ; un système d'alerte précoce du Mali pour le suivi de la campagne agropastoral et mise. Ce projet est mise en œuvre par Action contre la Faim et SNV qui joue un rôle de mise en relation avec les communautés base pour limiter les risques.
2. Les Enjeu de ce projet demeurent la précision des cartes et des données satellitaires et les mouvements de bétail. Ressources qualitatives de l'aliment du bétail

SNV est intéressé par l'initiative et va évaluer en interne les idées à soumettre au niveau du G4AW  
Notamment au niveau de l'agriculture et de l'énergie.

#### **Rencontre avec ICCO**

Leo Spans Régional Manager

Idrissa BA Program Officer

ICCO a souligné l'importance de la télédétection pour une agriculture de précision.

ICCO a partagé son expérience dans le développement des chaînes de valeurs et son partenariat avec IICD dans le cadre de l'introduction des ICT pour le développement économique grâce auquel ont été développés des diverses expériences entre autres :

- Un système d'information Agricole avec le CRCR pour la sécurité alimentaire ;
  - Un système d'information sur les Marchés avec Afrique verte Burkina (dans le cadre de ce partenariat les opérateurs de téléphonie mobiles jouent un rôle)
- ICCO a également partagé son expérience de développement de partenariat multi acteurs et de PPP notamment avec le secteur privé dans les chaînes de valeurs avec des business modèles durable

**Institut Géographique National : IGN**

**Aliou Adama COULIBALY : directeur Général adjoint**

**Lansina CAMARA**

**Moustapha**

**Adama GUINDO**

**Seydou Sissoko**

**Oumar Camara**

IGN est chargé de la cartographie du territoire pour l'imagerie satellitaire et la photographie aérienne

Le Mali a adopté une Politique Nationale de l'information géographique adopté en 2012 ;

L'IGN est actuellement entrain d'élaborer une Carte au 1/200 000 du Mali, et a une acquisition d'imagerie satellitaire financée par le 10eme FED.

L'IGN travaille aussi pour le Ministre de domaines

pour la cartographie d'occupation des sols avec le ministère de l'agriculture appuyé par AFD.

Suite à ces échanges l'IGN a fait visiter ses laboratoires de cartographie avec des équipements assez moderne et un staff assez important.

[www.igm-mali.ml](http://www.igm-mali.ml)

**Ahmadou DIOP NEF Mali**

Near-Est Foundation (NEF) : Programme de sécurité alimentaire et de gestion ressources naturelles. NEF Mali s'occupe de la gestion des plan d'eau et développe également un volet micro finance au niveau de sa zone d'intervention dans le delta et vers la région de Mopti. NEF intervient spécifiquement dans :

- Aménagement des infrastructures hydro agricoles ; maraichages
- Aménagement des couloirs de Transhumance/ voies de transhumance et des puits (2/3 des animaux du mali est dans Mopti)
- Aménagement de Système de collecte des eaux des montagnes vers les plaines
- Aménagement de Système de diguettes pour la production de l'eau pour le riz pluvial
- Développement de la Pêche de système transhumants / et la gestion des conflits entre utilisateurs de l'eau
- Régénération des pâturages aquatiques : Bourdou. Echinoclea stagnina depend du niveau des crues

**Syndicat SEXACON : FECOPON**

Le FECOPON est une fédération des producteurs de l'Office du Niger. Elle a des membres dans les 5 zones de l'office du Niger et compte 78 coopératives, 5 unions coopératives et une Fédération avec 1538 personnes avec une superficie exploitée de 3000 ha irrigués

FECOPON dispose d'Agents techniques et commerciaux dans chacune de ses unions

FECOPON est membre du Syndicat qui a aujourd'hui 15 000 membres

Défis pour les agriculteurs est le problème de la régularité du non-paiement de la de la redevance eau : 63 500/ an. Ainsi cette redevance est obligatoire quelque soit la qualité de la campagne

Le FECOPON est confrontée aux challenges liés à l'émiettement du foncier c'est pour cette raison qu'elle est entrain de développer le concept Paysan Investisseur avec un contrat plan entre l'office et le syndicat des producteurs

FECOPON compte partager cette information de G4AW avec SOS Faim Belgique son partenaire et Kafo Jiguineu institution de micro finance qui les supporte.

#### **Rencontre avec AOPP**

Bakary Diarra : AOPP/ SG AOPP

Issa Coulibaly : Coordonnateur National AOPP

Madi SIDIBE : animateur conseiller commission céréales ;

Souleymane DIAARA : Suivi Evaluation

Bassi KANTE Coordinateur Kayes ;

AOPP compte en son sein des organisations de producteurs qui interviennent dans : Agriculture, élevage, pêche, pisciculture et arboriculture ;

AOPP joue un role de représentation et défense des membres.

Son objectif est une Société rurale dynamique capable d'influencer les politiques publiques pour améliorer les conditions de vie des populations.

Participe à toutes les politiques publiques de l'agriculture. Elle a participé au Décret de la loi d'orientation agricole au Mali.

AOPP compte 208 organisations membres et est implantée dans chacune des régions administratives du Mali. Elle dispose d'une Equipe technique régionale dans chaque AOPP régional.

AOPP exécute des projets et programmes tant au niveau national et régional sur la sécurité alimentaire

Elle dispose de partenaires divers dans les Système d'informations agricoles avec entre autres :

- **ICCO**
- **Université Libre d'Amsterdam**

Elle a un grand intérêt à développer une proposition dans le cadre de cette proposition. Elle a d'ailleurs

été une fois approchée par Planet Garantie pour l'expérience de la micro assurance.
<p><b>Rencontre avec NYESIGISSO</b></p> <p>Nyesisguiso est une institution de Micro finance présent entre autres dans la région de Ségou et dans l'office du Niger et soutient le développement de l'agriculture. Elle développe des produits d'épargne et de crédits mais pas encore de l'assurance agricole. Mais elle a un partenaire au Burkina qui est intéressé par les produits d'assurance. Elle a été approchée par Planet Garantie pour développer des produits d'assurance, mais elle ne dispose pas pour le moment des éléments lui permettant de développer des produits dans ce sens.</p> <p>Cette proposition est assez intéressante et un partage d'information se fera au niveau de la direction pour apprécier l'opportunité du call G4AW.</p>
<p><b>Rencontre avec BNDA Mali : Mr COULIBALY Lassana : 66 72 24 040</b></p> <p><b>BNDA est la principale Banque Agricole de Mali</b></p> <p>La BNDA apprécie l'initiative et encourage sa mise en œuvre car elle sécurisait les conditions d'octroi des crédits et diminue les risques liées à la production. La difficulté principale est que la loi ne permet pas actuellement à la BNDA avec son statut de développer des produits d'assurance agricole. La BNDA préconise à la mission d'intéresser les sociétés d'assurance de la place par rapport à l'initiative G4AW.</p>
<p><b>Rencontre avec Orange Mali</b></p> <p><b>Adam THIAM, Responsable du produit SENEKELA</b></p> <p>Orange Mali dispose de son propre produit qui est à la fois un Système d'Information sur le marché et un système de conseil agricole en cours de développement.</p> <p>Orange a également été approché par la METEO qui dispose d'un projet pilote avec le CILSS/ Agrymeth pour développer un projet de diffusion d'information.</p> <p>Orange est ouverte dans le cadre de ce call pour entrer en partenariat avec les partenaires qui le désirent. Si elle est sollicitée elle peut offrir des solutions d'application en direction des partenaires.</p>
<p><b>Visite de la Ferme de TAMAROUA</b></p> <p>La ferme de la société TAMBAROUA SARL spécialisé dans l'agriculture (maraichage) et l'aviculture a été visitée. Cette ferme est exploitée avec un système d'irrigation automatique au goutte à goutte. L'entrepreneur compte développer ce modèle en partenariat avec l'état pour former et insérer les jeunes l'entreprenariat agricole. A ferme va servir de centre d'incubation pour la formation avec un système qui permet au jeune futur entrepreneur de s'exercer en production, gestion et marketing et de préparer son insertion.</p> <p>L'intérêt de ce centre est qu'il ya une maîtrise complète de l'eau grâce au système mis en place et offre une opportunité de préparer les jeunes et de contribuer à la question de l'emploi des jeunes. Le promoteur compte saisir cette opportunité de G4AW pour travailler avec le gouvernement pour démultiplier ce type d'entreprise au profit des jeunes.</p>
<p><b>Synthèse des points abordés par Mr Ivo Walsmit (NSO) au cours des différentes rencontres</b></p> <p><b>Au cours des différentes rencontres les points suivants ont été abordés par Mr Ivo Walsmit de la NSO assisté de Mr Idrissa BA de Agri Hub Mali</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. l'objet de la mission est relatif à le 2ème appel à proposition de G4AW,</li> <li>2. le montant de l'appel à proposition,</li> <li>3. les pays éligibles</li> <li>4. les conditions d'éligibilités des partenaires ;</li> <li>5. la taille de la cible (200 000 producteurs) du projet ;</li> </ol>

6. la contribution des partenaires 30%
7. la nécessité d'avoir un bon business modèle pour la pérennité des services à offrir
8. l'approche de formation de consortium des partenaires avec la nécessité d'impliquer un partenaire privé ;
9. l'importance des données satellitaires dans la résolution des problèmes, notamment de prévoyance des risques agricoles avec des exemples à l'appui (suivi de l'humidité de sols et la biomasse avec les outils et outils de télédétections sont utilisés pour l'élaboration de ce bulletin hebdomadaire)
10. Quelle est l'institution la mieux placée pour recevoir des données satellitaires et le diffuser au niveau du Mali
11. le rôle de facilitation de la NSO pour la recherche de partenaires surtout au Pays Bas pour renforcer les consortiums ;
12. l'utilisation de la plateforme disponible pour s'inscrire afin de faciliter les échanges d'informations et la recherche de partenaires
13. La disponibilité de la NSO à revoir les drafts de propositions de partenaires aux fins de les aider à soumettre de bonnes propositions
14. Le modèle à présenter doit prendre en compte les paramètres **10% de plus de production et 10% de moins d'eau ou d'engrais**
15. Les exemples de modèles ont été montré aux différents partenaires rencontrés, notamment l'utilisation des données satellitaires pour offrir des produits d'assurance agricoles ou pour établir un service de conseil agricoles avec des cartes à l'appui ;
16. Les étapes clés de la mise en œuvre de l'appel à proposition ont été partagées'
17. Le fact sheet en français expliquant la proposition G4AW a été partagé avec les différents partenaires

#### **IV. PRINCIPALES CONCLUSIONS**

Au terme de cette mission les idées fortes qui sont ressorties sont entre autres :

1. Les différents partenaires rencontrés ont montré un intérêt certain par rapport à cette initiative du gouvernement néerlandais d'offrir une opportunité à travers G4AW de contribuer à la sécurité alimentaire ;
2. La question de la taille des groupes cibles de 200 000 a impacté est largement revenue au cours de tous les entretiens ;
3. Comment construire les partenariats aussi et l'accès à des partenaires spécialisées dans les fournitures des données satellitaires est aussi une question qui est revenue plusieurs fois ;
4. Quels types de business modèles rentables mettre en place a été aussi une préoccupation des partenaires rencontrés



## **Annexe : lettre d'Invitation-Information et Agenda prévisionnel de la Visite**

### **1. lettre d'Invitation-Information**

La facilité G4AW (Géo-données pour l'Agriculture et l'Eau) est un nouveau programme du Ministère des Affaires Etrangères des Pays Bas dans le cadre de la Politique Sécurité Alimentaire et Eau. G4AW se focalise dans l'augmentation durable de la production alimentaire et une utilisation plus efficace de l'eau dans l'Agriculture. **La Netherland Space Office** (NSO) est l'Agence d'exécution de ce Programme.

La facilité G4AW (Géo-données pour l'Agriculture et l'Eau) vise 15 pays dont le Mali. Plus d'informations à propos du programme G4AW, peuvent être trouvées sur le site [www.spaceoffice.nl/g4aw](http://www.spaceoffice.nl/g4aw).

Pour atteindre cet objectif le G4AW (Géo-données pour l'Agriculture et l'Eau) veut développer :

- a. Une plateforme qui supporte la formation de partenariat entre organisations publiques, institutions de recherches, opérateurs du secteur privé, ONGs et les organisations de producteurs, les opérateurs de données et services satellitaires, le secteur privé agricole, et les opérateurs de transmissions de données, etc ... ;
- b. Un programme qui promeut et appuie les investissements privés à mettre en large échelle les informations et services basées sur les données satellitaires, pour satisfaire la demande des utilisateurs

La publication officielle de cet appel à proposition (2ème appel) dans le journal officiel du Gouvernement néerlandais est attendue en Juin/Juillet 2014. La soumission des propositions complètes est attendue en mars 2015.

En vue de préparer les potentiels partenaires à soumettre des propositions dans le cadre de ce Call, des activités de facilitation de rencontres et de partenariat vont se mener de d'Avril à Juin dans les 15 pays partenaires retenus.

Pour faciliter la mise en œuvre de la construction des partenariats au niveau des pays, Agriprofocus, à travers ces Agri-Hub va faciliter à la NSO un certain nombre de services (la planification des rencontres avec les partenaires, l'organisation de rencontres, la communication, et la coordination locale) notamment au Bénin, en Ethiopie, en Indonésie, au Kenya, au Mali, au Mozambique, au Rwanda et en Ouganda.

Agri-Hub Mali, dans ce cadre entend faciliter la mission de Mr Ivo Walsmit du 20 au 27 avril au Mali par l'organisation de rencontre avec les acteurs locaux.

Ainsi ce calendrier de rencontre qui suit a été établi pour faciliter les rencontres :

## 2. Agenda prévisionnel

Dates	Heure	Structure	Contact
Lundi	Pâques Holiday		
Mardi 22/04/2014	09h-12h	Rencontre avec l'Ambassade des Pays bas	Zoutewelle Peter <a href="mailto:Peter.Zoutewelle@minbuza.nl">Peter.Zoutewelle@minbuza.nl</a>
	14h-15h	Direction Génie Rural Ministère agriculture/après dna	M. Mamadou Diallo <a href="mailto:mamadoubabadiallo@yahoo.fr">mamadoubabadiallo@yahoo.fr</a>
	15h -16h	Direction nationale de l'Hydraulique, Chef de Division Suivi et Gestion des Ressources en eau	Mr Navon CISSE Tél: (+223) 20 21 48 77 / 20 21 25 88
	16h-17h	Direction des domaines et du Cadastre et de la Topographie	Contact en cours
Mercredi 23/04/2014	09H-10h	ICCO International	Leo Spaans <a href="mailto:Leo.Spaans@icco-cooperation.org">Leo.Spaans@icco-cooperation.org</a>
	10H15-11h15	SNV	Jean de Matha Ouedraogo <a href="mailto:jouedraogo@snvworld.org">jouedraogo@snvworld.org</a>
	11h15-12H15	Wetland International	Bakari Kone <a href="mailto:bkone@wetlands-africa.org">bkone@wetlands-africa.org</a>
	14h-15h	Helvetas	Pierre Yves Suter <a href="mailto:pierre-yves.suter@helvetas.org">pierre-yves.suter@helvetas.org</a> 75 15 68 80/20240963
	15h15 -16h15	Care Mali	Dramane SIDIBE <a href="mailto:Dramane.Sidibe@co.care.org">Dramane.Sidibe@co.care.org</a> 76055384 / 76243838 / 65529125
	16h15-17h15	Near East Foundation	Yacouba DEME: 223 66762500 <a href="mailto:ydeme@neareast.org">ydeme@neareast.org</a>
Jeudi 24/04/2014	09H-10h	Syndicat des Exploitants Agricoles Office du Niger (SEXACON)	Amadou Kansaye 73089283 <a href="mailto:Hama_kansaye@yahoo.fr">Hama_kansaye@yahoo.fr</a>
	10H15-11h15	APECAM	Mr DIALLO Idrissa <a href="mailto:idrissa_idy@yahoo.fr">idrissa_idy@yahoo.fr</a>
	11h30-12H30	AOPP	Mr Bakary Diarra <a href="mailto:bkydiarra@yahoo.fr">bkydiarra@yahoo.fr</a>
	14h-15h	BNDA	Seydina Oumar DIAKO/76 34 14 84
	15h15 -16h15	NYESIGISO	Modibo Dembele/Eli THERA (66 75 90 04) <a href="mailto:elyterra@gmail.com">elyterra@gmail.com</a> <a href="mailto:mdembele@nyesigiso.org">mdembele@nyesigiso.org</a> 66 79 50 79/76 28 46 69
	16h30-17h15	Groupe ADS	Aguibou Dembele <a href="mailto:aguiboujunior@gmail.com">aguiboujunior@gmail.com</a> 76 45 93 74 Hotel Radisson Aci 2000
Vendredi 25/04/2014	09H-10h15	Orange Mali/Senekela	Adama THIAM <a href="mailto:adama.thiam@orangemali.com">adama.thiam@orangemali.com</a>
	10H45-12h	Wrap up with partners and next steps	